

مکتب



## خودروی خود را قبل از فروش رنگ کنیم؟

بعضی از رنگ‌ها مانند سفید یا مشکی، با لیسسه‌گیری به شکل خیلی خوبی ترمیم می‌شوند، اما در رنگ‌های دیگر بعضی مواقع قلم‌گیری کردن یک خط و خش می‌تواند ظاهر خودرو را بد و زشت کند، حتی اگر رنگ‌ساز همان رنگ خودروی شما را بسازد، زیرا در رنگ متالیک میزان دانه‌های اکلیل متفاوت است و بعد از رنگ شدن، خودرو دچار اختلاف رنگ می‌شود. در کل اگر کسی قصد فروش خودروی خود را دارد اگر با خط و خش بفروشد سود بیشتری خواهد برد.

### افت قیمت خودروی رنگ شده

معمولاً کارشناسان رنگ، در بحث قیمت‌گذاری نداشتن، قیمت متوسط فروشنده با توجه به قیمت‌های روز در سایت‌های فروش خودرو مشخص می‌شود، یا اینکه براساس قیمت پیشنهادی بنگاه‌های معاملات خودرو قیمت‌گذاری انجام می‌شود. در واقع هیچ مرکز خاص و تخصصی برای کارشناسی قیمت خودرو وجود ندارد. اگر هم به‌طور مثال خودرو توسط بنگاه‌های معاملاتی قیمت‌گذاری شود، در جهت سود خود این مراکز انجام می‌شود. مثلاً می‌گوید این خودرو ۲۰۰ میلیون تومان ارزش دارد، در صورتی که قیمت واقعی در بازار ۲۵۰ میلیون تومان است. در نهایت قیمت خودرو یک توافق بین خریدار و فروشنده است.

### اثر صفر شویی

در حال حاضر تعداد مراکز صفرشویی خیلی زیاد شده است، مثلاً سال‌ها قبل یک خودرو را قبل از فروش به صفرشویی بردم، اما بعد از انجام صفرشویی از فروش آن منصرف شدم، چرا که صفرشویی بسیار خوب انجام شده بود، طوری که انگار همین الان خودرو از کارخانه خارج شده است. در حال حاضر مراکز صفرشویی و دیتیلینگ خیلی زیاد شده، اما کار خیلی از این مراکز به هیچ وجه کیفیت لازم را ندارد، پس جست‌وجو و پیدا کردن یک مرکز صفرشویی که کار با کیفیت و قیمت مناسب انجام دهد بسیار مهم است. توصیه می‌کنم به جای فروش و ارتقای خودرو به صفرشویی مراجعه و مجدداً از خودروی نوشته‌شده خودمان استفاده کنیم.



# سؤال کلیدی

در زمان خرید خودروی کار کرده چه چیزهایی بپرسیم؟

هنگام خرید خودروی کار کرده حتماً باید اطلاعات کافی داشته باشید و سوالاتی را از فروشنده بپرسید تا با خیالی راحت وارد معامله شوید.

### ۱. می‌توانم خودرو را ببینم؟

شاید این، سؤال پیش یا افتاده به نظر برسد، اما اگر خودرو را از آگهی‌های آنلاین پیدا کرده‌اید حتماً باید آن را رؤیت کنید و قبل از معامله نیز هیچ مبلغی نپردازید، چون کلاهبرداران تحت عنوان دریافت بیعانه، مبلغ زیادی به جیب زده‌اند؛ پس مراقب این موضوع باشید.

### ۲. امکان فروش قانونی خودرو وجود دارد؟

این سؤالی چالش برانگیز خواهد بود. اگر نتوان خودرو را به هر دلیلی به صورت قانونی فروخت؛ از خیر آن بگذرید. اگر خودرو توقیفی یا اوراقی باشد و شما آن را بفروشید با جریمه‌های گوناگونی روبرو خواهید شد.

### ۳. چرا خودرو را می‌فروشید؟

بهتر است در میان گفت‌وگوی خود با فروشنده سوالات ویژه‌ای درباره علت فروش خودرو بپرسید. شاید با طرح این پرسش بتوانید علت دقیق فروش خودرو را پیدا کنید.

### ۴. خودرو چند دست چرخیده است؟

به طور کلی هر قدر تعداد مالکان قبلی یک خودرو بیشتر باشد قیمت آن افت بیشتری خواهد داشت؛ بنابراین این بهتر است دنبال خودرویی باشید که قبلاً در دست یک یا دو نفر بوده است.

### ۵. می‌توانم آن را برانم؟

بهترین راه برای بررسی سواری خودرو، نشستن پشت فرمان آن و بررسی سیستم‌های فرمان، ترمز، تعلیق و... است. اگر فروشنده علاقه‌ای به راندن خودرو قبل از خرید نهایی نداشته باشد احتمالاً مشکلی در وسیله نقلیه وجود دارد.

## ۱۰ چک‌لیست راندن خودروی کار کرده قبل از خرید

- باید قبل از خرید خودروی دست دوم آن را برانید. اما قبل از راندن خودرو این موارد مهم را در نظر بگیرید:
- نحوه استارت خوردن
- بررسی دمای پیشراننده در زمان استارت زدن
- بررسی دمای آب
- بررسی کلاچ
- بررسی گیربکس
- بررسی فرمان
- سیستم تعلیق خودرو
- گوش دادن به صدای پیشراننده
- شتاب‌گیری خودرو
- تست ترمزها