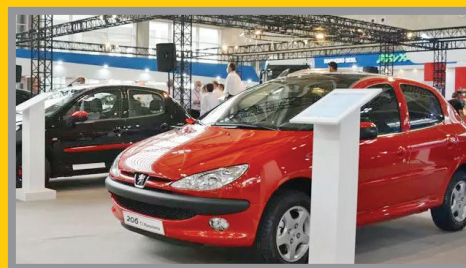


## خودرو از نمایشگاه‌ها بخریم یا نخریم؟

استعلام درباره آن بگیرد. اگر فرصت تلفن به اتحادیه را ندارید، از کسبه بپرسید و به هیچ وجه چشم‌پسته خرید نکنید. متأسفانه در کشور ما، اغلب افراد از مشاور استفاده نمی‌کنند و خودشان مستقیم معامله می‌کنند، در حالی که اگر بعدها به مشکل برخوردند، باید هزینه فراوانی پرداخت کنند تا مال خریداری شده را بازگردانند اما وقتی با مشاور صحبت کنند، این مشکلات پیش نمی‌آید و معامله مطمئنی خواهند داشت.

سعید مؤتمنی، رئیس اتحادیه نمایشگاه‌داران: خریداران توجه داشته باشند وقتی وارد هر نمایشگاهی می‌شوند باید یک پروانه کسب زیر شیشه یا روی دیوار نصب شده باشد. بعد از آن بهتر است از در و همسایه هم پرس و جو کنند. همان طور که وقتی شما خانه‌ای می‌خرید، بهتر است در مورد بنگاه املاکی که واسطه معامله است، پرس و جو کنید، هنگام خرید خودرو هم باید این جوانب را در نظر بگیرید. الان به هر خیابانی که بروید، نمایشگاه خودرو دارد اما بهتر است قبل از ورود، از طریق آشنا و دوست و حتی اتحادیه یک



توصیه‌های سعید مؤتمنی، رئیس اتحادیه نمایشگاه‌داران به خریداران خودرو

# برای خرید خودروهای نو هم برگه کارشناسی بگیرید

خودروی سالم دست دوم به خصوص در بازار خودروهای وارداتی واقعا کم است. بر این اساس، متقاضیان خودروهای دست دوم باید وقت بگذارند تا بتوانند یک خودروی تمیز و بی‌رنگ و کم‌کارکرد بخرند. با وجود آنکه بازار خودرو در یک سال اخیر با افزایش قیمت چندانی مواجه نبوده، اما شواهد امر نشان می‌دهد خودرو همچنان یک کالای سرمایه‌ای در سبد خانوارهای ایرانی محسوب می‌شود. بر این اساس، خرید خودرو از موضوعات مهمی است که همه دارندگان نقدینگی مایلند آن را به خوبی و بدون دغدغه انجام دهند تا به اصطلاح کلاه سرشان نرود. سعید مؤتمنی، رئیس اتحادیه نمایشگاه‌داران و فروشندگان خودروی تهران در گفت‌وگو با همشهری، درباره الزامات و نکاتی که خریداران خودروهای نو و کارکرده باید به آن توجه کنند، صحبت کرده است.



کند و معاینه ماشین را به کارشناسان آنها بسپرد. نمایندگی‌ها چون پای اسم و اعتبارشان وسط است، سعی می‌کنند دقت لازم را انجام دهند.

بیشترین شکایت‌های خریداران خودرو از کلاهبرداری‌های رایج در بازار چیست؟ در بازار هر کسی هر معامله‌ای انجام می‌دهد، اگر مشاور خوبی داشته باشد، هیچ موقع کلاه سرش نمی‌رود. در دنیا رسم بر این است که هر کسی می‌خواهد کار تجاری انجام دهد، خودش به طور مستقیم نمی‌رود کالای سرمایه‌ای بخرد بلکه سعی می‌کند با یک مشاور حقوقی برود تا تمام جوانب را بسنجد و بعدا مشکلی برایش پیش نیاید. برای مثال، اگر کسی بخواهد خودرو لیزینگ کند یعنی خرید اقساطی داشته باشد، باید با مشاور برود، اگر نمی‌رود، دنبال کسب اطلاعات برود چون وقتی خودرو لیزینگ می‌کند شرکتی که از آن لیزینگ کرده است می‌گوید فلان مبلغ را باید تا فلان ماه پرداخت کنی. در اینجا حداقل کاری که خریدار باید بکند این است که سرانگشتی حساب کند که قیمت تمام‌شده آن خودرو چقدر است و سودش چقدر می‌شود تا کلاه سرش نرود. برای مثال، اگر خودرویی ۲ میلیارد تومان است اما آن شرکت درخواست ۳ میلیارد تومان می‌کند، باید عقب‌نشینی کند. از آن طرف قبل از آنکه می‌خواهد معامله کند حتما بررسی کند که آیا آن واحد صنفی قانونی است و مجوزهای لازم را دارد یا ندارد. یعنی بررسی کند ببیند حالا که قرار است ۱۰ ماه به آن واحد بدهکار شود، آیا آن واحد ۱۰ ماه دیگر هست یا نیست؟

در مورد خودروهای دست دوم چطور؟ وضع تقاضا برای خودروهای دست دوم چطور است؟ از آنجا که اکثر مصرف‌کنندگان نمی‌توانند خودروی نو بخرند، بازار خودروهای دست دوم هم پرمقاصی است. البته در حال حاضر بازار خودروهای دست دوم هم مانند خودروهای نو تقریباً راکد است و می‌توان گفت به تعداد

چندسالی است که خودرو دیگر کالای مصرفی نیست و به کالای سرمایه‌ای تبدیل شده است. با توجه به این موضوع، متقاضیان خرید برای اینکه هنگام خرید خودرو، خرید مطمئنی داشته باشند، باید چه کارهایی انجام دهند؟

توصیه نخست ما این است که متقاضیان خرید، چه بخواهند خودروی نو بخرند، چه خودروی کارکرده، بهتر است قبل از تنظیم قرارداد با یک کارشناس مورد اعتماد صحبت کنند. ماهواره توصیه می‌کنیم کسی که خودرو می‌خرد، قبل از خرید، خودرو را به نمایندگی رسمی همان خودرو برود و به کارشناس متفرقه نشان ندهد بلکه زمان بگذارد و به یکی از نمایندگی‌های رسمی مراجعه کند. هر چند در آنجا مبلغی بابت انجام کارشناسی می‌گیرند و ماشین را چک می‌کنند، اما بعد از آن فرد می‌تواند با خیال راحت سوار آن ماشین شود.

این موضوع در مورد خودروهای نو هم باید اجرا شود؟

بله، واقعیت این است که در حال حاضر خودروهای نو هم باید برگه کارشناسی بگیرند تا سلامت کامل خودرو محرز شود. به هر حال مردم هزینه زیادی بابت خرید خودرو می‌پردازند. برای مثال، خودروهای خارجی امروز ۳ تا ۵ میلیارد تومان قیمت دارند، برای همین مشتری باید آن را به کارشناس مورد اعتماد خود نشان دهد، چون احتمال دارد خودرو موقع حمل دچار مشکل شده و رنگ شده باشد و بعد از ۲ سال که او بخواهد آن را بفروشد، تازه متوجه شود که خودرو رنگ شده. بر این اساس، بعضی مواقع درست است که خودروی نو از نظر فنی مشکلی ندارد، اما ممکن است رنگ شده باشد.

منظورتان از کارشناس فنی چیست؟

منظورم، کارشناس فنی همان برند خودرو است. برای مثال، اگر فردی محصولات شرکت کیا را می‌خرد به نمایندگی همان شرکت مراجعه کند یا اگر محصول کرمان موتور و مدیران خودرو یا ایران خودرو را خریداری می‌کند، مشخصا به نمایندگی همان برند مراجعه

## نکته‌ها

### پیش‌فروش خودروی وارداتی نداریم

واردات خودرو آزاد شده است اما در حال حاضر، در بازار به هیچ وجه پیش‌فروش خودروی وارداتی وجود ندارد. اینکه برخی شرکت‌ها و فروشندگان خودرو اعلام می‌کنند برای مثال ۲۰ روزه فلان خودرو را برای مشتری می‌آورند، فریب مشتری است. در حال حاضر، واردکنندگان که اجازه واردات دارند و خودرو وارد می‌کنند، خودروهای خود را از طریق سامانه فروش یکپارچه خودرو به فروش می‌رسانند و به طور مستقیم نمی‌توانند خودروهای خود را بفروشند. مشتری به این نکات توجه کند تا گرفتار آگهی‌های فیک نشود.

### از لیزینگ‌ها مجوز بخواهید

اگر می‌خواهید خودرویی لیزینگ کنید، اول توجه داشته باشید آن شرکت، مجوز بانک مرکزی را داشته باشد.



### پرفروش‌ترین خودروهای بازار کدامند

در بازار خودرو چندین نوع می‌شود به این پرسش پاسخ واضحی داد. در واقع هر کسی با توجه به بودجه و سلیقه خود خودرو می‌خرد؛ همان رفتاری که در مورد سایر کالاها هم دیده می‌شود. به عبارت دیگر، کسی که وضعیت خوب است خودروی سفارشی و گران‌تر می‌خرد اما از آنجا که بسیاری از جامعه درآمدشان پایین است، خودروهای ارزان قیمت بیشتر تقاضای دارد.

### ممنوعیت خرید و فروش گذر موقت‌ها

در مورد خودروهای گذر موقت باید توجه داشت که خرید و فروش آنها ممنوع است. حتما مشاهده کرده‌اید این خودروهای گران قیمت به قیمت یک خودروی چینی فروخته می‌شوند، علتش این است که خرید و فروش آنها ممنوع است و فقط برای مدت زمان مشخصی می‌توانند در کشور تردد کنند و وقتی زمان آنها تمام شود، باید به گمرک بروند. در نتیجه فقط مالکی که خودرو را وارد کرده می‌تواند از آن استفاده کند.

