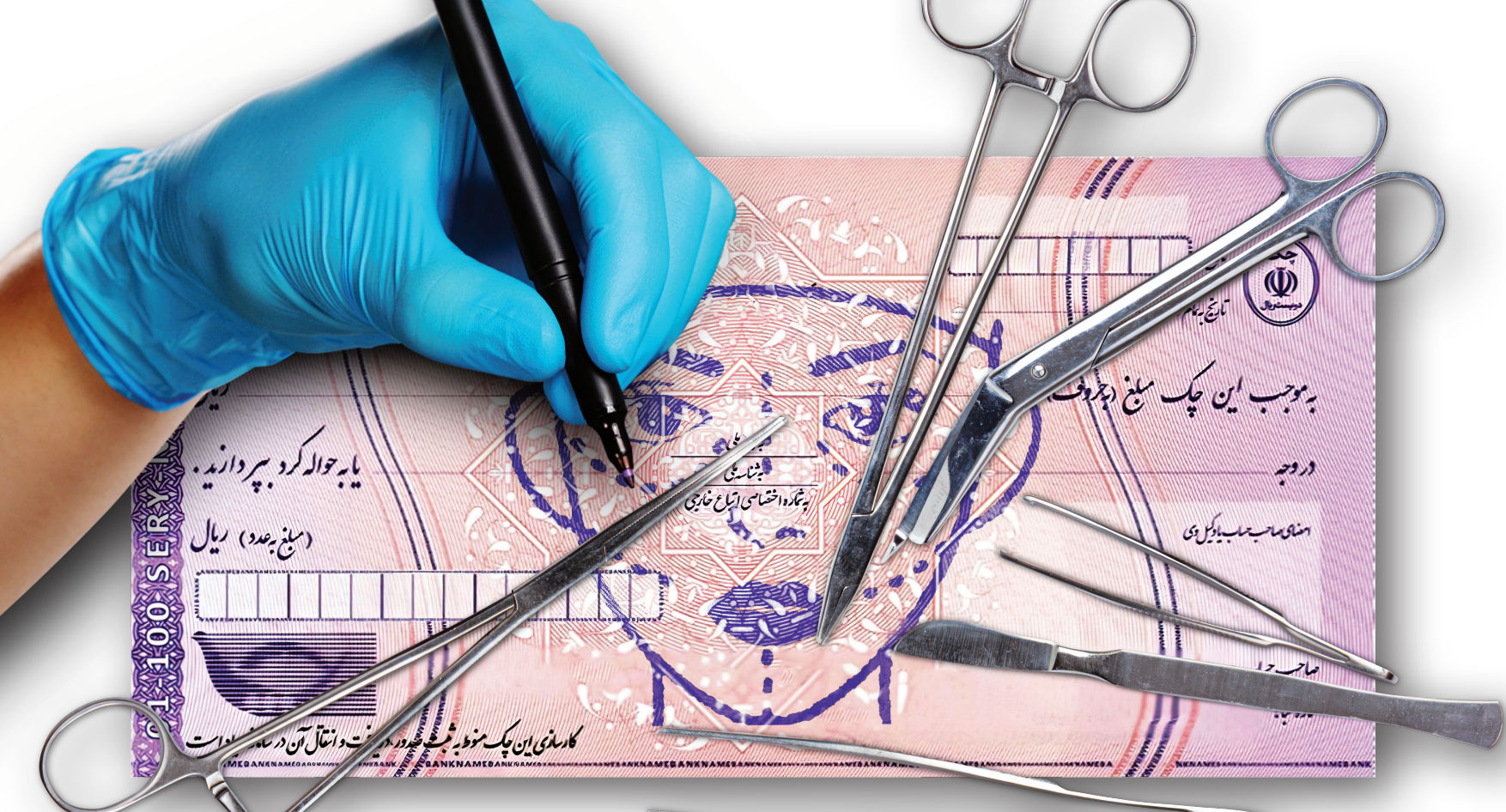


هلمشدها



زیبایی قسطی با یک مشت طلا

بعضی از مطب‌ها و کلینیک‌های زیبایی برای ارائه خدمات قسطی، علاوه بر چک و سفته، طلا هم از مشتری می‌پذیرند

گزارش پروانه بندپی روزنامه‌نگار

افزایش چندبرابری نرخ خدمات جراحی پلاستیک و زیبایی پوست و... در کشور باعث رواج چشمگیر

آگهی‌های خدمات زیبایی اقساطی در تهران و شهرستان‌ها شده است. با یک جست‌وجوی ساده در اینترنت می‌توانید انواع سایت‌ها و بیج‌های اینستاگرامی را پیدا کنید که ادعا می‌کنند بخشی از هزینه خدمات زیبایی را «به‌صورت اقساط» از شما دریافت می‌کنند و

بعضی‌ها هم برای دلگرمی بیشتر و جلب نظر مشتری، در آگهی خود می‌زنند «حتی بدون پیش‌پرداخت». این آگهی‌ها از خدمات جراحی بینی را شامل می‌شوند تا جوان‌سازی صورت، لیفت صورت، لیپوساکشن، جراحی سینه، لیفت سینه، ایدومینیوپلاستی (جراحی‌های

اقساط بیش از ۳ ماهه می‌خواهید؟

اما ماجرا آنجا جالب‌تر می‌شود که وقتی تماس می‌گیرید، می‌بینید آفر و اقساط خاصی هم در کار نیست و مثلاً از ۸۰ میلیون تومان هزینه لیفت صورت، فقط ۲۰ میلیون تومان قسطی است و باقی هزینه باید نقد پرداخت شود که این برای مراجعانی که به‌دنبال خدمات اقساطی هستند، اصلاً کار را مانداز نیست. بعضی از مراکز نیز نیمی از مبلغ را به‌صورت اقساط دریافت می‌کنند، اما در مدت ۳ ماه، اگر مشتری مدتی بیش از ۳ ماه مدنظر داشته باشد، حدود ۲۰ درصد روی مبلغ قسط کشیده می‌شود.

متصدی یک مرکز در منطقه گیشا به همشهری می‌گوید: «اقساط ما سه ماهه است و اگر مشتری اقساط ۶ ماهه را انتخاب کند، ۲۰ درصد روی مبلغ کشیده می‌شود. برخی خدمات در این مرکز از ۱۲ میلیون و ۵۰۰ هزار تومان برای هر دندان شروع می‌شود که مشتری می‌تواند نصف آن را در اقساط ۳ ماهه پرداخت کند. قیمت کامپوزیت هم بسته به برند آن متفاوت است؛ در ضمن بستگی به خط لیختند مشتری هم دارد. بعضی‌ها خط لیختند ۱۱ واحد است، بعضی‌ها ۱۴ واحد نیاز دارند و بعضی‌ها ۱۶ واحد. اگر خط لیختن را ۱۶ واحد در نظر بگیریم، هر واحد حدود ۲ میلیون و ۶۰۰ هزار تومان آب می‌خورد که ضرب در ۱۶ واحد درمی‌آید ۴۱ میلیون و ۶۰۰ هزار تومان که نصف آن را مشتری نقد می‌دهد و نصف دیگر را در اقساط سه ماهه می‌پردازد؛ یعنی ماهانه چیزی حدود ۷ میلیون تومان.»

بعضی از مراکز هم ادعا می‌کنند که وام خدمات زیبایی به‌صورت کارت اعتباری ارائه می‌کنند اما غیربانکی که فقط برای پرداخت هزینه در مراکز زیبایی تعیین شده کاربرد دارد.

بعضی از این سایت‌ها برای خود اپلیکیشن هم طراحی کرده‌اند و کارهای پرداخت وام و ارائه کارت اعتباری را از طریق اپلیکیشن انجام می‌دهند. بعضی از سایت‌ها پیشنهادهای یا به قول معروف، آفرهای مبالغه‌آمیز جذاب می‌گذارند تا نظر مشتریان را جلب کنند؛ مثلاً اعلام می‌کنند برای کسانی که از طرف این سایت اقدام به عمل جراحی کنند، آزمایش‌های قبل از عمل جراحی مثل آزمایش خون، ایدز، هپاتیت، سی‌تی‌اسکن برای افراد با مشکل پولپ یا انحراف شدید بینی نیم‌بها محاسبه می‌شود.

دریافت خدمات زیبایی با امانت گذاشتن طلا

بعضی از مراکز زیبایی و مبالغه‌گفته‌شده در سایت یا بیج‌شان به‌روز نیست و حتماً باید تماس بگیرد یا مراجعه کنید تا از تعرفه‌ها و مبلغ اقساط و پیش‌پرداخت مطلع شوید. یکی از این مراکز واقع در شرق تهران به همشهری

عوارض بالای خدمات زیبایی قسطی

اما چرا آگهی‌های ارائه خدمات زیبایی قسطی این قدر زیاد است و آیا در صورت واقعیت داشتن آگهی‌ها، این روش به کیفیت کار پزشکان لطمه نمی‌زند؟ دکتر علیرضا صابری، دبیر انجمن جراحان پلاستیک و زیبایی ایران در گفت‌وگو با همشهری، به این نکته اشاره می‌کند که ارائه خدمات زیبایی به‌صورت قسطی اصلاً کار درست و معقولی نیست و ما در جراحی پلاستیک اصلاً چنین مواردی را نداریم. جراحی بینی، پروتز سینه و سایر جراحی‌های پلاستیک را قسطی انجام نمی‌دهیم و اصلاً نداریم. کلینیک‌ها و بیج‌هایی که این موارد را آگهی می‌کنند، قطعاً کیفیت کار پایین دارند و کاملاً بازاری برخورد می‌کنند. «او همچنین اضافه می‌کند: «در کشوری مثل فرانسه حتی تبلیغ کارهای زیبایی و گذاشتن تصاویر قبل از عمل و بعد از عمل و... ممنوع است و قوانین سختگیرانه‌ای برای جراحان زیبایی وجود دارد. ما هم در کشورمان باید به همین سمت برویم؛ ضمن اینکه عمل زیبایی اصلاً نباید سهل‌الوصول باشد. کشور‌های توسعه‌یافته همین کار را کرده‌اند و کشورشان را برده‌اند به این سمت که جراحی‌های زیبایی در دسترس همه نباشد تا هر کسی زیر تیغ جراحی نرود و فقط کسانی که لازم دارند، این کار را انجام دهند. اگر فرد شکاف کام و شکاف لب و بینی خیلی نافرمان داشته باشد، منطقی است که جراحی زیبایی انجام دهد، ولی در غیر این موارد اصلاً ضرورتی ندارد. چیزی هم که ضرورت ندارد، نباید قسطی شود یا بازاری با آن برخورد شود.» این فوق‌تخصص جراحی پلاستیک می‌گوید: «کسی که می‌خواهد عمل جراحی زیبایی انجام دهد، باید اولاً روحی و جسمی خوبی داشته باشد. دوم اینکه باید توانایی مالی داشته باشد که نیاز نباشد قسطی خدمات بگیرد یا برای انجام این کار وام در یافت کند؛ چون عمل زیبایی وقتی قسطی می‌شود دیگر کیفیت لازم را ندارد. بعضی کلینیک‌ها برای تزریق ژل و بوتاکس هم آگهی ارائه خدمات قسطی می‌دهند؛ در حالی که این کار حقیقتاً کیفیت کار را پایین می‌آورد و قطعاً عوارض و بیماری‌های خاص خود را هم در پی خواهد داشت.»



عدد خبر



۳۰ برگ

کاغذ با استفاده از پرونده الکترونیک سلامت برای هر بیمار کمتر مصرف می‌شود. با اجرای طرح «تبادل الکترونیک پرونده پزشکی بیماران با پزشکی قانونی» پرونده‌های بیماران به‌صورت الکترونیک‌از سال می‌شود که در سال‌های پرونده مصرف این میزان کاغذ برای هر بیمار در طول سال کاهش پیدا کرده است.



۲ بیمارستان

تهران حکم تخلیه دارند، اما با توجه به ضرورت خدمات‌رسانی همچنان به کار خود ادامه می‌دهند. به گفته عبدالرضا پازوکی، رئیس دانشگاه علوم پزشکی ایران تقریباً تمامی ساختمان‌های درمانی این دانشگاه، قدیمی و به درجاتی دچار مشکلات بنا هستند. ۲ بیمارستان هم اخطار تخلیه دارند اما با توجه به شرایط و خدمات‌رسانی فعالیت آنها ادامه دارد. البته برای یکی از این بیمارستان‌ها ساخت پروژه جایگزین کلید خورده است.



۲ ماه

است که یازدهم اردو پرداخت نشده است. سیدحیدر محمدی، رئیس سازمان غذا و دارو در این باره گفته قرار بود ماهانه ۴۵۷ میلیارد تومان برای یارانه‌های بیمه‌گر دارو به سازمان‌های تخصصی داده شود ولی خریدار آخرین پرداخت انجام شد و برای تیر و مرداد پرداختی نداشتیم که حداقل لازم است ۸ هزار میلیارد تومان تخصیص دهند. در این باره نماینده وقته ایجاد شود چون ممکن است مجدداً با مشکل تامین مواجه شویم.



۱۵۴ هزار

۷۵۸ نفر از ابتدای امسال تاکنون بسه مراکز اهدای خون تهران مراجعه و از میان آنها ۲۹ هزار و ۳۶۲ نفر برای نخستین بار اقدام به اهدای خون کرده‌اند. به گفته سیدمنظر شبر، متفاوت هم رقم خورد؛ اینکه از سال گذشته سعی کردیم سازمان‌های مردم‌نهاد در حوزه خونی استان تهران در حال حاضر میزان ذخیره خون و فرآورده‌های خونی مناسب است. اما نیاز به خون به‌دلیل انجام عمل‌های جراحی سنگین در بیمارستان‌ها و مراکز درمانی تهران همیشه است و توصیه می‌شود تا افراد بیشتری در این امر خیر مشارکت کنند.

اصل ماجرا

دعوی توزیع متادون در داروخانه‌ها یا کلینیک‌ها

اواخر خرداد امسال بود که کارشناس اداره کل درمان سستاد مبارزه با موادمخدر درباره ارائه متادون در مراکز ترک اعتیاد یا داروخانه‌ها اعلام کرد؛ سازمان غذا و دارو درخواست کرده ارائه متادون از مراکز گرفته شده و به داروخانه‌ها سپرده شود؛ درخواستی که البته جدید هم نبود، اما به‌گفته این کارشناس باید توجه داشت که مراکز درمانی کوچک‌های درمانی هم دارند که علاوه بر ارائه دارو، خدمات روانشناسی، انجام آزمایش‌های مختلف و بحث آموزش به خانواده‌ها را هم در خود جای داده‌اند. همان زمان منتقدان توزیع متادون در مراکز ترک اعتیاد تأکید کردند که توزیع دارو در این مراکز باعث نشت آن هم شده و با عرضه در داروخانه‌ها می‌توان از نشت آن جلوگیری کرد. به تأکید آنها این مراکز به‌صورت فیک و غیرواقعی پرونده‌سازی و دارو‌ها را از مراکز خارج و وارد بازار سیاه می‌کنند. با وجود این تا همین حالا هیچ تغییری در توزیع این فرآورده دارویی صورت نگرفته و حتی سعید کریمی، معاون درمان وزارت بهداشت هم از تداوم توزیع متادون در مراکز ترک اعتیاد خبر داده است. اما داروسازان همچنان تأکید می‌کنند که براساس همه قوانین موجود از جمله قانون اصلی که قانون مقررات امور پزشکی و دارویی مصوب ۱۳۴۴ است، هیچ محلی غیر از داروخانه، برای عرضه دارو معرفی نشده است.

عرضه متادون با قیمت مصوب در داروخانه‌ها

سیدحیدر محمدی، رئیس سازمان غذا و دارو درباره تعیین تکلیف عرضه این دارو در مراکز ترک اعتیاد یا داروخانه‌ها می‌گوید: «محل عرضه دارو، داروخانه است. پیش از این، روند اشتباهی بود که داروهای درمان اعتیاد به مراکز درمان اعتیاد ارائه می‌شدند. با پیشنهاد ستاد مبارزه با موادمخدر مقرر شد که داروهای درمان اعتیاد نیز مانند سایر دارو‌ها در داروخانه‌ها عرضه شوند، اما هنوز هیچ اقدامی در این باره انجام نشده و داروخانه‌ها هم خودشان پیگیری در این باره نداشته‌اند.» او ادامه می‌دهد: «عرضه و فروش این دارو‌ها سوی مراکز درمان اعتیاد، سود هنگفتی برای این مراکز دارد و طبیعی است که پیرو پیشنهاد عرضه متادون در داروخانه‌ها، نگرانی برای این مراکز ایجاد شده باشد. فروش دارو در داروخانه نرخ مصوب دارد و با عرضه این دارو‌ها در مراکز ترک اعتیاد هم براساس قیمت‌های مصوب صورت می‌گیرد؟ ما به این موضوع ورود نکرده‌ایم، اما زمانی که قانونگذار به ما دستور دهد، آن را انجام خواهیم داد.» محمدی با تأکید

بر اینکه هنوز توزیعی از این دارو‌ها به داروخانه‌ها صورت نگرفته است، می‌گوید: «در حال حاضر داروهای مخدر از معاونت‌های غذا و دارو دانشگاه‌ها در مراکز ترک اعتیاد توزیع می‌شوند. برخی دانشگاه‌ها اعلام کردند که با مشکل نیروی انسانی مواجهند و بر همین اساس پیشنهاد شد داروهای مخدر به داروخانه‌ها ارائه شده و از آنجا به مراکز MMT عرضه شوند. بنابراین باز هم نگرانی برای مراکز MMT وجود ندارد و آنها داروهای خود را دریافت می‌کنند و فروش خود را خواهند داشت. تنها اتفاقی که رخ می‌دهد این است که توزیع این دارو‌ها از سازمان غذا و دارو به داروخانه‌ها تغییر می‌کند.»

با مسئول

۵ استان، نیازمند حمایت خیرین سلامت

«برای جلب حمایت خیرین سلامت در ۵ استان هدف‌گذاری شده و طی ۳ سال اخیر کمک‌های این حوزه نسبت به پیش از سال ۱۴۰۰ بیش از ۸۰ درصد افزایش داشته است.» به گزارش همشهری،

محمدجواد حیدری‌پور، مدیر کل امور خیرین و مؤسسات خیریه سلامت با بیان این مطلب گفت: «وزارت بهداشت در دولت سیزدهم تلاش کرده با توجه به وقفه‌های که پیش از این رخ داده بود با بهره‌گیری از مشارکت مردمی، این نگاه فاخر به سلامت برگردد و مشارکت سرمایه‌های اجتماعی افزایش پیدا کند. تعامل با خیرین خارج از کشور هم افزایش پیدا کرده است. آنها هدف‌مندتر هستند، اما ملاحظاتی وجود دارد که تمایلی ندارند مطرح و دیده شوند.» به گفته حیدری‌پور از سال ۹۵ تا ۱۴۰۰ سالانه ۲ هزار میلیارد تومان در همه زمینه‌های حمایت خیرین جذب شد، اما این رقم طی سال‌های ۱۴۰۰ تا ۱۴۰۱ بیش از ۸۰ درصد رشد داشته است. در نیمه اول امسال هم همین روند افزایشی را داشتیم که البته بیشترین هزینه در حوزه درمان بوده است.» او با اشاره به شناسایی ۲۱ هزار خیر سلامت و تهیه بانک اطلاعاتی تمامی خیرین حتی در سال‌های گذشته، عنوان می‌کند: «خیرین واقعی به‌طور میانگین در ۲۵ تا ۳۰ درصد پروژه‌های عمرانی نظام سلامت حضور دارند. در حال حاضر ۳ هزار مؤسسه، سازمان مردم‌نهاد و مسکن با ما همکاری می‌کنند، اما رویکردی متفاوت هم رقم خورد؛ اینکه از سال گذشته سعی کردیم سازمان‌های مردم‌نهاد در حوزه خونی استان تهران در حال حاضر میزان ذخیره خون و فرآورده‌های خونی مناسب است. اما نیاز به خون به‌دلیل انجام عمل‌های جراحی سنگین در بیمارستان‌ها و مراکز درمانی تهران همیشه است و توصیه می‌شود تا افراد بیشتری در این امر خیر مشارکت کنند.»

می‌گوید: «ما طلا هم قبول می‌کنیم؛ طلا به ارزش دهی که به‌صورت امانت تا پایان زمان پرداخت اقساط نگه داشته می‌شود.» او توضیح می‌دهد: «مثلاً اگر هزینه خدمات ۲۰ میلیون تومان و قرار باشد شما ۱۵ میلیون تومان را اقساطی بپردازید، مقداری طلا معادل قیمت کل اقساط‌تان پیش ما نگه داشته می‌شود و در پایان وقتی تسویه کردید، طلا به شما برگردانده می‌شود. البته بابت به امانت گذاشتن طلا، با مشتری قرارداد بسته می‌شود و طلا هم در صندوق امانات بانک نگهداری می‌شود؛ نه در کلینیک. طلا توسط همکاران توزین و عیارسنجی می‌شود. اگر مشتری طلا امانت بگذارد، تا ۷۰ درصد از مبلغ را می‌تواند به‌صورت اقساط پرداخت کند؛ در غیر این صورت با ارائه یک فقره چک صادره از تهران می‌تواند تا سقف ۱۰ میلیون تومان پرداخت کند. اما در صورتی که مشتری طلا بخواهد از اقساط بگذارد، در هر دو روش ۵ ماهه است.

توضیحات بارگذاری شده روی سایت معمولاً با توضیحات ادمین صفحه یا منشی کلینیک و مطب متفاوت است. در سایت اعلام می‌کنند برخی خدمات زیبایی بدون پیش‌پرداخت و تمام‌قسط هم امکان‌پذیر است، اما بعد از تماس می‌گویند بدون پیش‌پرداخت فقط مختص خدمات درمانی است، نه زیبایی.

نارضایتی پزشکان

از کلینیک‌های قسطی

اما در حالی که اینترنت پر است از آگهی‌های فریبنده و بزرگ و برق خدمات زیبایی قسطی، بعضی از پزشکان فعال در کلینیک‌ها از ارائه خدمات اقساطی هیچ رضایتی ندارند و تن به آن نمی‌دهند؛ چراکه معتقدند سهم پزشک در این موضوع دیده نمی‌شود.

منشی یکی از جراحان در کلینیکی واقع در پاسداران به همشهری می‌گوید: «از ۶۵ میلیون تومان پول پروتز سینه فقط ۱۵ میلیون تومان به پزشک جراح می‌رسد و بقیه سهم بیمارستان می‌شود.» او می‌گوید: «بیمار، سهم بیمارستان را قبل از جراحی باید یکجا پرداخت کند، اما ۱۵ میلیون تومان سهم جراح در ۱۲ اقساط تعیین می‌شود. خوب، این اصلاً به سود پزشک جراح نیست و برای مشتری هم به نوعی تبلیغات فریبنده محسوب می‌شود؛ چون مشتری در سایت می‌خواند که کل یا نیمی از مبلغ جراحی را می‌تواند به‌صورت اقساط پرداخت کند، اما وقتی تماس می‌گیرد یا مراجعه می‌کند، ما به او توضیح می‌دهیم که خیر، اینطور نیست و شما باید سهم بیمارستان را یکجا بپردازید. اینجا است که مشتری متوجه می‌شود که این روش اصلاً به نفعش نیست. مگر مشتری لنگ آن ۲۰ میلیون است کسی که ۶۰ میلیون پول بیمارستان را دارد، قطعاً سهم جراح را هم دارد که نخواهد خود را گرفتار پرداخت قسطی کند.»

یک پزشک متخصص پوست‌ومو هم با اشاره به اینکه اصلاً کار قسطی انجام نمی‌دهیم و مراجعه‌کننده‌ای هم که خدمات اقساطی از ما بخواهد تا حالا نداشته‌ایم، به همشهری می‌گوید: «سایت‌هایی که نام ما را به‌عنوان پزشکانی که خدمات اقساطی ارائه می‌دهند می‌گذارند، خودسرانه اقدام به این کار می‌کنند؛ مثلاً مشتری زنگ می‌زند و می‌گوید ما شماره و مشخصات مطب شما با اسم شما را در فلان سایت دیدیم و متقاضی دریافت خدمات قسطی زیبایی هستیم؛ در حالی که ما با این سایت‌ها اصلاً همکاری و گاهی خودمان خبر نداریم که اسم، مشخصات و نوع فعالیت‌مان در فلان سایت بارگذاری شده است.»

- ۱۰ نکته درباره زیبایی‌های قسطی**
دلیل تبلیغات زیبایی قسطی، بالا رفتن هزینه‌ها در کشور است.
- تبلیغات زیبایی قسطی بیشتر در اینستاگرام و سایت‌ها موجود است.
- اقساط اشاره شده ۳ تا ۱۳ ماهه است و البته گاهی ۲۴ ماهه.
- جالب اینکه کلینیک‌ها گاهی طلا هم به‌عنوان ضمانت قبول می‌کنند.
- هنگام مراجعه، می‌فهمید فقط ۱۰ درصد از کل مبلغ قسطی است.
- بعضی‌ها وام خدمات زیبایی به‌صورت کارت اعتباری هم می‌دهند.
- اگر اقساط شما بیش از ۳ ماهه شود، باید ۲۰ درصد بیشتر بپردازید.
- سهم پزشک، قسطی پرداخت می‌شود، ولی سهم بیمارستان، نقد است.
- برخی سایت‌ها خودسرانه اسم پزشکان را برای زیبایی قسطی منتشر می‌کنند.
- دبیر انجمن جراحان پلاستیک می‌گوید که کار اقساطی‌ها بازاری است.